



Kupno używanego pojazdu: Lista kontrolna kupującego

Kupno używanego pojazdu jest często jednym z największych zakupów, jakich dokonuje konsument. Poniżej przedstawiono kilkakrotnie, które możesz podjąć **przed** zakupem, aby chronić swoją inwestycję.

- ✓ **Określ realną wartość rynkową pojazdu, który zamierzasz kupić**
Odwiedź takie witryny jak www.edmunds.com, www.nadaguides.com lub www.kelleybluebook.com, aby ustalić rynkową cenę zakupu interesującego Cię pojazdu przed wizytą dealera.
- ✓ **Uzyskaj raport o zdolności kredytowej i rozejrzyj się za finansowaniem**
Uzyskanie raportu o zdolności kredytowej i znalezienie finansowania przed wizytą u dealera zapewnia wiedzę i siłę przetargową.
- ✓ **Uzyskaj raporty dotyczące historii pojazdu**
Uzyskaj raporty dotyczące historii pojazdu z [Carfax](#), [AutoCheck](#) lub [Krajowy system informacji o tytułach własności pojazdów silnikowych \(National Motor Vehicle Title Information System, NMVTIS\)](#), aby dowiedzieć się więcej o konkretnym pojeździe, który chcesz kupić.
- ✓ **Umów się na oględziny przed zakupem**
Przed zakupem zleć sprawdzenie pojazdu przez uprawnionego mechanika.
- ✓ **Poznaj zasady sprzedaży „w stanie w jakim jest” („As-is”) i ograniczonej gwarancji na układ napędowy na 15 dni/500 mil**
Przeczytaj Przewodnik FTC dla kupujących używane samochody, aby określić, czy kupujesz pojazd „w stanie w jakim jest”, czy z gwarancją. Począwszy od 1 lipca 2017 r. Niektóre używane pojazdy będą sprzedawane z obowiązkową, wymaganą przez stan Illinois gwarancją na układ napędowy na 15 dni/500-mil, której zasady również zostaną opublikowane w Przewodniku FTC dla kupujących używane samochody. Ta ograniczona gwarancja na układ napędowy na okres 15 dni/przebieg 500 mil charakteryzuje się kilkoma ograniczeniami nałożonymi przez Prokuratora Generalnego i opisanymi bardziej szczegółowo w arkuszu informacyjnym dotyczącym zakupu używanego pojazdu opublikowanym pod adresem <https://illinoisattorneygeneral.gov/Page-Attachments/ConsumerGuideBuyingUsedVehiclePolish.pdf>.
- ✓ **Określ wartość rynkową pojazdu, który zamierzasz zostawić w rozliczeniu**
Jeżeli masz pojazd, który chcesz zostawić w rozliczeniu, odwiedź takie witryny, jak www.edmunds.com, www.nadaguides.com lub www.kelleybluebook.com, aby ustalić rynkową cenę Twojego pojazdu przed wizytą u dealera. Zanim określisz jego uczciwą wartość rynkową rozważ uzyskanie kilku ofert zakupu Twojego pojazdu.
- ✓ **Zastanów się przed wyrażeniem zgody na zakup produktów dodatkowych i rozszerzonych umów serwisowych**
Dealerzy często sprzedają dodatkowe produkty i usługi, takie jak przedłużone umowy serwisowe, ubezpieczenie GAP, ubezpieczenie na życie i ubezpieczenie od niezdolności do pracy na potrzeby kredytu czy polerowanie szyb. Konsumentom nie muszą kupować tych produktów. Należy sprawdzić, czy takie produkty dodadzą wartość do Twojego zakupu. Przed zakupem takich produktów dodatkowych należy zapoznać się z obowiązującymi dla nich warunkami.
- ✓ **Pamiętaj: Prawo do odstąpienia od umowy w ciągu trzech dni nie ma zastosowania** Uzyskaj informacje przed zakupem używanego pojazdu. Zasadniczo nie istnieje automatyczne prawo do odstąpienia od umowy w ciągu trzech dni, które chroniłoby Cię w przypadku zmiany decyzji.